**ГЛОССАРИЙ**

**Задание:**

Подготовка к терминологическому диктанту.

При оценивании учитывается полнота и логику изложения, допускается давать определение словами-синонимами, неискажающими смысловое значение определения.

**Безработица** – это такое социально-экономическое явление, когда часть экономически активного населения не может применить свою рабочую силу.

**Бюджетно-налоговая политика** – государственная политика в области

налогообложения и государственных расходов.

**Валовой внутренний продукт** – суммарная стоимость конечных товаров и услуг, произведенных на территории страны за период времени; совокупный доход, произведенный на территории страны, в т. ч. за счет находящихся в иностранной собственности факторов производства.

**Валовой национальный доход** – сумма ВВП и сальдо факторных доходов; совокупный доход всех граждан страны, в том числе от принадлежащих им факторов производства за рубежом.

**Валюта** – 1) денежная единица страны и её тип (золотая, серебряная, бумажная);

2) денежные знаки иностранных государств, а также кредитные и платёжные документы,

выраженные в иностранных денежных единицах (векселя, чеки и т.д.) и используемые в международных расчётах.

**Внешние (побочные) эффекты, экстерналии**– не получившие отражения в ценах затраты (отрицательные экстерналии) или выгоды (положительные экстерналии) от рыночных сделок, которые несут или которыми пользуются лица, не участвовавшие в сделке.

**Встроенный стабилизатор** – механизм, позволяющий снизить амплитуду экономических колебаний, не прибегая к частым изменениям экономической политики. Например, система ставок подоходного налога, предусматривающая автоматическоеуменьшение налогов по мере снижения уровня дохода.

**Денежная база** – сумма наличных денег в обращении и банковских резервов. Другое название - ***деньги повышенной силы.***

**Денежно-кредитная политика** – совокупность решений центрального банка относительно предложения денег.

**Денежный мультипликатор** – прирост предложения денег, вызванный увеличением денежной базы на 1 д.ед.

**Дефлятор ВНП** – отношение реального объема ВНП к номинальному; сводный показатель общего уровня цен, рассчитанный как отношение фактической цены определенного набора товаров к базисной.

**Дисконтирование затрат** – приведение будущих затрат к нынешнему периоду, установление сегодняшнего эквивалента суммы, выплачиваемой в будущем. Современная стоимость будущей суммы определяется с помощью дисконтирующего множителя, зависящего от нормы банковского процента и срока, периода дисконтирования.

**Дифференциальная рента** – рента, полученная собственником более производительного ресурса; разница в величине платы за ресурс, объясняющаяся разной производительностью.

**Естественный уровень безработицы** – уровень безработицы, соответствующий устойчивому состоянию экономики; уровень безработицы, к которому тяготеет ее фактический уровень в долгосрочном периоде.

**Индекс Джини** – показатель, определяющий уровень имущественного неравенства в обществе.

**Индекс потребительских цен** – сводный показатель уровня цен, рассчитываемый как отношение стоимости потребительской корзины в отчетном периоде.

**Инфляция** – это устойчивое повышение общего уровня цен.

**Издержки** – выраженные в ценностных, денежных измерителях текущие затраты на производство продукции (себестоимость, включая амортизацию основного капитала)

— издержки производства или на ее обращение (включая торговые, транспортные и др.)

— издержки обращения.

**Инфляция издержек** – инфляция, вызванная шоками совокупного предложения.

**Инфляция спроса** – инфляция, вызванная шоками в области совокупного спроса.

**Кривая Лоренца** – кривая, описывающая степень концентрации и равномерности распределения какого-либо признака.

**Кривая производственных возможностей**  – кривая, показывающая все максимально возможные комбинации производства двух товаров при фиксированном значении труда и капитала и данном уровне развития технологии.

**Номинальная заработная плата** – цена, выплачиваемая за использование труда, измеренная в абсолютных единицах; сумма денег, полученная наемным работником.

**Обменный (валютный) курс** – соотношение, в соответствии с которым страна осуществляет товарообмен на мировом рынке.

**Операции на открытом рынке** – продажа и покупка центральным банком государственных облигаций с целью расширения или сокращения предложения денег.

**Паритет покупательной способности** – теория, согласно которой цены на различные товары во всех странах должны выравниваться, а разница в общем уровне цен отражается обменным курсом.

**Потребности** – нужда или недостаток в чем-либо необходимом для поддержания жизнедеятельности организма, человеческой личности, социальной группы, общества в целом; внутренний побудитель активности.

**Права собственности** – совокупность властных прав, санкционированных поведенческих отношений, складывающихся между людьми по поводу использования ими экономических благ.

**Предельные затраты на ресурс** – дополнительные затраты на приобретение дополнительной единицы ресурса.

**План экономический** – описание, картина, модель намечаемого будущего состояния экономической системы в целом, хозяйства страны, регионов, отраслей, предприятий, компаний. План фиксирует показатели, характеризующие состояние системы в конце планового периода, определяет пути, способы достижения желаемых рубежей, необходимые для этого ресурсы.

**Планирование** – одна из составных частей управления, заключающаяся в разработке и практическом осуществлении планов, определяющих будущее состояние экономической системы, путей, способов и средств его достижения.

**Планы-прогнозы** – планы прогностического характера, в основу которых положены научно обоснованные прогнозы экономических процессов и будущего состояния экономики.

**Показатели экономические** – величины, критерии, уровни, измерители, которые позволяют судить о состоянии экономики страны, региона, предприятия, семьи и изменении этого состояния, об экономическом развитии, росте, подъеме или спаде.

**Показатели отчетные** – показатели, используемые при составлении отчетов, в которых отражается реально достигнутое состояние, полученные результаты.

**Показатели плановые** – показатели, применяемые при составлении планов, в которых выражены плановые задания, намечаемые результаты.

**Показатели расчетные** – показатели, определяемые путем расчетов и используемые для установления прогнозных и плановых показателей.

**Прогноз** – научно обоснованная гипотеза о вероятном будущем состоянии экономической системы и экономических объектов и характеризующие это состояние показатели.

**Проект** – замысел, идея, образ, воплощенные в форму описания, обоснования, расчетов, чертежей, раскрывающих сущность замысла и возможность его практической реализации.

**Равновесие потребителя** – оптимальное правило покупки набора товаров – точка касания линии бюджетного ограничения с кривой безразличия – оптимальный набор товаров потребителя, находящегося в равновесии).

**Равновесие производителя** – состояние производства (сочетание факторов), когдарубль, потраченный на любой из факторов производства, дает одну и ту же отдачу, или предельная норма технологического замещения факторов равна соотношению цен этих факторов.

**Реальная заработная плата** – покупательная способность заработной платы, выраженная в количестве товаров и услуг, которые можно приобрести на полученную сумму.

**Ресурсы** – это факторы, используемые для производства экономических благ.

**Риск** – сочетание вероятности и последствий наступления неблагоприятных событий.

**Система национальных счетов (СНС)** – это система макроэкономических показателей, применяемых для измерения общественного продукта, национального дохода и других макроэкономических переменных, таких как валовый внутренний продукт, валовый национальный продукт, национальное сбережение, сальдо внешней торговли, конечное потребление.

**Срок окупаемости инвестиционного проекта** – минимальное число периодов, необходимых для того, чтобы текущая ценность потоков чистого дохода сравнялась с величиной инвестиций (чистая текущая ценность инвестиционного проекта обратилась в ноль). Чем ниже срок окупаемости, тем выше эффективность инвестиционного проекта.

**Ссудный процент** – 1) доход, получаемый собственником капитала в результате использования его денежных средств в течение определенного периода времени; 2) цена, уплачиваемая собственнику капитала за использование его заемных средств в течение определенного периода; прирост, возвращаемый собственнику капитала.

**Трансакционные издержки (затраты)** – затраты в сфере обмена, связанные с передачей прав собственности.

**Чисто общественное благо** – благо, которое потребляется коллективно всеми гражданами независимо от того, платят они за него или нет.

**Чисто частное благо** – благо, каждая единица которого может быть продана за отдельную плату.

**Условие равновесия фирмы** – состояние, в котором фирма получает максимально возможную прибыль: MR = МС.

**Уравнение количественной теории денег** – тождество, по которому произведение предложения денег и скорости их обращения равняется совокупному объему номинальных расходов (MV=РY).

**Учетная ставка** (ставка рефинансирования) – ставка процента, под которую ЦБ выдает ссуды банкам.

**Факторы производства** – 1) условия производственной деятельности (широкая трактовка); 2) производственные ресурсы, становящиеся элементом процесса производства, т.е. используемые для производства товаров и услуг (узкая трактовка).

**Экономическая рента** – разница между равновесной ценой ресурса и резервированной ценой; дополнительная плата, которую получают высококвалифицированные работники за редкий ресурс – квалификацию или способности.

**Экономические ресурсы** – это все природные, людские и произведенные человеком ресурсы, которые используются для производства товаров и услуг.

**Экономический рост** – это долгосрочная тенденция увеличения реального ВВП.

**Экономический цикл** – это периодическое колебание уровня деловой активности, представленным реальным ВВП.

**Экономическая эффективность** – показатель, определяемый соотношением экономического эффекта (результата) и затрат, породивших этот эффект (результат).

**Эффективность** – продуктивность использования ресурсов в достижении какой- либо цели.

**РЕШЕНИЕ ЗАДАЧ**

**Задача 1.**

На основе данных о доходах и расходах, приведенных в табл. Рассчитать сбережения по каждой группе семей и результаты указать в таблице.

*Сведения о доходах и расходах и сбережениях в течение одного месяца по группам семей.*

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Группасемей | Сумма на одного человека семьи, руб. | | |
| Доходы (Д) | Расходынапотребление (Р) | Сбережения (С) |
| 1 | 3 500 | 3 500 |  |
| 2 | 4 700 | 4 430 |  |
| 3 | 6 850 | 6 170 |  |
| 4 | 8 200 | 7 490 |  |
| 5 | 10 000 | 8 350 |  |

**Задача 2.**

Семейный бюджет составляет 22000 р. в месяц. 5,5% этой суммы уходит на оплату коммунальных услуг и электроэнергии , а 5%остатка - транспортные расходы.

Какая сумма остается в семейном бюджете после оплаты коммунальных услуг и приобретения проездных месячных билетов?

**Задача 3.**

Общественная потребность в товаре обеспечивается тремя группами производителей. Первая группа изготавливает 10 тыс. изделий, затрачивая на каждое 2 часа труда, вторая — соответственно 60 тыс. и 3 часа, третья — 30 тыс. и 4 часа. Рассчитайте величину стоимости товара.

**Решение:**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Группы производителей | Показатели | | |
| Количество изделий (штук), *Qi* | Затраты времени на 1 изделие (часов), *t.* | Общие затраты времени,*Qiti* |
| I |  |  |  |
| II |  |  |  |
| III |  |  |  |
| Всего |  |  |  |